

VERTRIEBSBEAUFTRAGTER (m/w)

in der Niederlassung St. Ingbert

Die FEAG Standorte gingen 1996 aus den Werkstätten für Energie und Automatisierungstechnik des Bereiches Anlagentechnik der Siemens AG hervor. 2003 wurden alle Standorte zu einer Gesellschaft mit Zentrale in Erlangen verschmolzen. 2007 wurde der Geschäftsbetrieb von der FEAG GmbH übernommen.

Wir sind auf dem Gebiet der Elektrotechnik tätig. Den Schwerpunkt bildet die Fertigung elektrischer Komponenten mit dazugehörigen Prüfungen. Zudem sind wir in der Lage, die komplette Prozesskette abwickeln zu können.

Für unsere namhaften und weltweit agierenden Kunden bieten wir effiziente und technische Lösungen in den Bereichen Photovoltaik, Energieerzeugung und -versorgung, Verkehrstechnik, Antriebstechnik, Automatisierungstechnik, Gebäudetechnik, Kommunikationstechnik und Sondertechnik.

Wir beschäftigen über 500 Mitarbeiter in 4 Niederlassungen und 6 Vertriebsstandorten in Deutschland und sind international mit zwei Niederlassungen in der Slowakei und den Vereinigten Arabischen Emiraten präsent.

Für unsere Niederlassung in St. Ingbert suchen wir schnellstmöglich einen Vertriebsbeauftragten (m/w).

Funktionsinhalt:

Betreuung und Erweiterung des bestehenden Kundenstammes der Niederlassung St. Ingbert

Verantwortungsbereich / Aufgaben:

Erkennung des Kundenpotenzials bezüglich des kompletten Leistungsspektrums des FEAG GmbH, Marktausschöpfung in den zugeordneten Vertriebsbezirken (Vbez), Vorfeldakquisition, Kundennutzenanalysen und Lösungsstrategien mit dem Ziel, unsere Kunden so zu unterstützen, dass diese wiederum bei ihren Kunden erfolgreich sind, Erstellung von Angeboten bzw. deren Initiierung, Prüfung der technischen und vertraglichen Ordnungsmäßigkeiten, Führen der Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss, Kundenpflege, Pflege der Kundenkartei in den zugewiesenen Vertriebsbezirken, Monatliche Vertriebsberichterstattung gem. Vertriebshandbuch, Mit dem Kunden ein tragfähig und auf Langfristigkeit ausgelegtes Beziehungsgeflecht entwickeln (Rahmenvereinbarungen), Maximierung unseres Anteils am Vergabevolumen des zugewiesenen Marktes, Sprachrohr zum Kunde (one-face-to-the-costumer-principle)

Qualifikation/Fähigkeiten:

Dipl.-Ing., Elektrotechnik oder Techniker, Produkt- und Lösungskennnisse über das komplette Produkt- und Leistungsspektrum der FEAG, Akquisitions- und Vertriebssystematik, Kenntnisse über Kundenumfeld, Mitbewerber, Der R-VB sollte die regionalen Gegebenheiten kennen, Kalkulationsgrundlagen, Grundkenntnisse eines PPS-Systems, MS-Office-Anwendungen, Englisch in Wort und Schrift, Hohe Flexibilität und Belastbarkeit, Ausgeprägte Teamfähigkeit, Eigenständigkeit und Kommunikationsfähigkeit, Analysefähigkeit, Ergebnisorientiertes Arbeiten

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung direkt an die Niederlassung in St. Ingbert

FEAG GmbH

z.H. von Frau Julia Ladner
Im Schiffelland 10. 66386 St. Ingbert
M: julia.ladner@feag.de

ZUKUNFT. KARRIERE. FEAG



STELLENANGEBOT

Voraussetzungen:

Mindestens 3 Jahre gerne auch internationale Berufserfahrung im industriellen Umfeld, Hohe Flexibilität, hoher Reiseanteil, Überzeugendes Auftreten und Ausstrahlung, Motivationsfähigkeit

Zusätzliche Informationen:

Die Besetzung der ausgeschriebenen Stelle erfolgt zum nächstmöglichen Zeitpunkt. Die tarifliche Eingruppierung erfolgt entsprechend der Qualifikation.

Die Arbeitszeit ist Vollzeit.

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung direkt an die Niederlassung in St. Ingbert

■ **FEAG GmbH**
z.H. von Frau Julia Ladner
Im Schiffelland 10. 66386 St. Ingbert
M: julia.ladner@feag.de